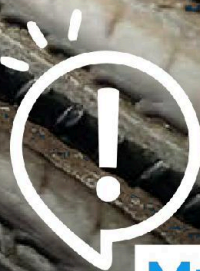


¿Estás comprando **Mallas** electrosoldadas?



Mucho cuidado...

puedes caer en engaños
disfrazados de precios
artificialmente bajos.

En los últimos años, el mercado de la malla **electrosoldada para refuerzo de concreto** ha mostrado una creciente competencia basada en el **precio por metro cuadrado**, lo cual ha generado una práctica preocupante:



La reducción del peso metro del grafil en su fabricación y por consiguiente **diámetros reales inferiores a los nominales exigidos por el diseño y la norma NTC 5806**, entregando al mercado mallas peligrosamente livianas, fuera de norma.

Cuando se compran **mallas electrosoldadas**, es común comparar proveedores por:

- Precio
- Tiempo de entrega
- Disponibilidad

Hasta ahí, todo normal. El problema aparece cuando **el precio es demasiado bueno para ser verdad**.

En el mercado hay mallas que tienen menos acero al mínimo permitido por norma. Si la malla que compras pesa menos... tu estructura también lo hará” y ese “ahorro” casi nunca se queda en compras: **termina en la obra, en la interventoría (en forma de reclamos) o en lo legal**.



! y nadie te lo dirá hasta que empiecen a APARECER GRIETAS

Malla electrosoldada = menos acero más barata = + más riesgo

La malla electrosoldada **no es un producto decorativo ni intercambiable por apariencia**. Es un **material estructural**, definido por diseño, norma y contrato.

¿Por qué algunas mallas son más baratas?

Porque pesan menos. La malla está hecha de grafiles de acero y su peso depende de:

- El **diámetro real** de los alambres (el cual está en función del peso metro)
- La **cantidad de grafiles** en la malla (la cual depende de la cuantía de la malla)



Regla simple

(y peligrosa de ignorar):

NO TE DEJES ENGAÑAR

Alambres + delgados = menos acero = malla + barata

A simple vista todas se ven iguales,
pero **no todas refuerzan igual**.

¿Cómo se reduce el costo **sin que se note?**

Increíble pero cierto. Lamentablemente hay fabricantes certificados y no certificados que incurren en prácticas engañosas para presentar precios “más competitivos” al mercado:

- Disminuyen el diámetro del grafil más allá de lo permitido. Se identifican casos de peso metro por debajo del peso nominal de hasta -11% de un máximo de -6% por norma.
- O reducen (eliminan intencionalmente) grafiles del cuerpo de la malla



El resultado siempre es el mismo: menor peso, menor costo, menor capacidad estructural.

¿Por qué esto **sí es un problema serio?**

Si la malla tiene menos acero del especificado en el diseño, el concreto no compensa la falta de acero. El acero que no está no trabaja. La malla se instala, se funde el concreto y el incumplimiento desaparece a la vista pero las consecuencias aparecen después:

- Fisuración excesiva que aparece antes de tiempo
- Reparaciones costosas
- Reducción de la vida útil
- Reclamos
- Conflictos entre constructor, interventoría, proveedor y aseguradora

Todo por una decisión tomada solo por precio.



Cuadro comparativo Precio vs Riesgo

Decisión de compra	Ahorro aparente	Riesgo técnico	Riesgo contractual	Riesgo legal
Malla conforme a NTC 5806	Bajo o ninguno	Bajo	Bajo	Bajo
Malla más barata sin verificar peso metro	Moderado	Alto	Alto	Alto
Malla con diámetro inferior al diseño	Alto	Muy alto	Muy alto	Crítico
Malla fuera de norma ya instalada	Ninguno	Crítico	Crítico	Crítico
Rechazo tardío por interventoría	—	—	Alto conflicto	Alto



Conclusión directa:

El ahorro se mide en pesos.

El riesgo se paga en responsabilidades.

¿Qué debería preguntar un comprador no técnico?

Solo haz estas preguntas clave:

- ¿La malla cumple la norma NTC 5806?
- ¿El proveedor entrega certificados del producto?
- ¿El certificado de calidad registra el peso metro del grafil que conforma la malla y registra su diámetro equivalente en milímetros?
- ¿Por qué esta malla es significativamente más barata que las demás?

Cuando aparezcan fisuras o
reclamos, nadie preguntará cuánto
se ahorró en la compra.



La pregunta será una sola:
**¿Quién aprobó un material
fuera de especificación?**

Ese es el verdadero costo de una malla “más
barata”. Comprar bien no es pagar más: **es comprar
lo que realmente necesita la estructura.**



**Compra
seguro,
COMPRA
acero
colombiano**

ANDI | MÁS PAÍS

CÁMARA COLOMBIANA DE PRODUCTORES DE ACERO



@CamaraAceroAndi



@camaraacero_andi



Daniel Rey